העסק מצליח מהראש

זהו שאלון בסיסי לבחינת יכולות השיווק שלכם בעסק.
תנו ציון מ-1 עד 10 לכל הצהרה ובחנו אילו הצהרות קיבלו ציונים נמוכים:

- אני יודע/ת שלמוצר או לשירות שלי ערך רב עבור אלו המקבלים אותו _____
- אני אוהב/ת לספק את אותו שירות או מוצר_____
- יש המון לקוחות פוטנציאלים שממש זקוקים לי ברגע זה _____
- אני בעל/ת מקצוע מעולה והלקוחות שלי מקבלים עבודה/מוצר מצוין_____
- אני נותן/ת שירות מצוין ודואג/ת לשביעות הרצון של הלקוחות שלי_____
- אני מאמין/ת שכמה שיותר אנשים ידעו על הערך שאני מציע/ה, יותר ישתמשו בשירותים שלי_____
- לקוחות יקבלו יתרונות רבים מהמוצרים או השירותים שלי_____
- אני מבין שיש קשר בין היכולת שלי לשווק את העסק שלי לבין הצלחת העסק _____
- זה בסדר ואפילו חשוב לספר לעולם על העסק שלי ומה אני עושה _____
- אני אוהב לספר על העסק שלי _____
- מתוך ההבנה שלי כיום בשיווק, הציון שאני נותן/ת לעצמי בשיווק העסק הוא _____
- אני גאה במה שאני עושה למחייתי _____

ענו על השאלות הבאות במספר משפטים:

כשאני משווק/ת אני מרגיש/ה _____

_____

_____

כשמשווקים לי אני מרגיש/ה _____

_____

_____

הדבר הגרוע ביותר לגבי שיווק הוא _____

_____

_____

התכונות הטובות של איש שיווק מצליח הן _____

_____

_____

התכונות הרעות של איש שיווק מצליח הן _____

_____

_____

קיראו שוב את תשובותיכם ובידקו מה אתם יכולים ללמוד על היחס שלכם לתחום השיווק.